Иванова Анна Сергеевна

Менеджер по продажам B2B

+7 (900) 000-00-00 · anna.ivanova@example.ru · Москва, м. Профсоюзная · Полная занятость, от 90 000 ₽

О СЕБЕ

Менеджер по продажам с опытом 5 лет в B2B. Веду полный цикл сделки: от холодного звонка до подписания договора и повторных продаж. Стабильно выполняю план: в 2025 году — 115% в среднем за год.

ОПЫТ РАБОТЫ

Менеджер по продажам B2B — ООО «ТехноСнаб», Москва
Март 2022 — сейчас

- Привлекла 34 новых корпоративных клиента, средний чек вырос на 18%
- Веду переговоры с закупщиками и ЛПР, готовлю коммерческие предложения
- Сопровождаю сделки в amoCRM, контролирую оплаты и отгрузки

Продавец-консультант — Сеть магазинов «Электрон», Москва
Июль 2019 — февраль 2022

- Консультировала покупателей, оформляла продажи и кредиты
- Лучший продавец месяца 5 раз за 2021 год

ОБРАЗОВАНИЕ

2018 РЭУ им. Г. В. Плеханова, Маркетинг, бакалавр

КУРСЫ И СЕРТИФИКАТЫ

- «Активные продажи и переговоры», 2023
- «Работа в amoCRM», 2022

НАВЫКИ

Активные продажи · Холодные звонки · Ведение переговоров · Работа с возражениями · amoCRM · MS Office · 1С: Управление торговлей

ДОПОЛНИТЕЛЬНО

Языки: Английский — B1

Водительское удостоверение категории B. Готова к командировкам.

Шаблон с сайта resumero.ru — там же можно заполнить резюме онлайн